

Sales Manager (m/w/d)
in VZ

Ein Job im Profi-Fußball – für viele ein Traum, der bei uns gelebt werden kann!

Bei uns hast Du die Möglichkeit, Teil des blau-gelben Löwenrudels zu werden und hinter den Kulissen aktiv am Erfolg von Eintracht Braunschweig mitzuwirken. Neben unserem Ehrgeiz nach sportlichem Erfolg, sind Zusammenhalt und Stärke wichtige Eigenschaften, auf die wir, auf und neben dem Platz, Wert legen.

Komm zu uns ins Team und erlebe das „Eintracht“-Gefühl hautnah mit!

Dein Geschlecht spielt für uns keine Rolle. Wir sind offen für alle Menschen. Zur leichteren Lesbarkeit verwenden wir bei personenbezogenen Begriffen im Text die männliche Form.

Wo wir Dich brauchen:

Du brennst für den Vertrieb? Liebst es, im Team zu arbeiten? Du willst Teil einer sportbegeisterten und motivierten Abteilung werden? Dann bist Du hier genau richtig! Bringe Deine Energie und Deinen Teamgeist ein, um gemeinsam unsere Vermarktung zu stärken und unser Team, auf und neben dem Platz, tatkräftig zu unterstützen.

Deine Aufgaben:

- Du vermarktest aktiv unser umfassendes Rechteportfolio mit Fokus auf den Businessbereich sowie regionale, digitale und nationale Werberechte an Neukunden
- Du betreust bestehende Partnerschaften in enger Abstimmung mit den Kollegen aus dem Bereich Partnermanagement
- Du organisierst eigenständig den gesamten Verkaufsprozess von der Recherche bis hin zum Vertragsabschluss und beräts unsere Partner dabei auf Augenhöhe
- Du erstellst individuelle Verkaufspräsentationen und Angebote
- Du pflegst gewissenhaft unsere eigene Vertriebsdatenbank
- Du repräsentierst Eintracht Braunschweig an Heimspieltagen und auf Business- sowie Netzwerkveranstaltungen im Braunschweiger Land
- Du führst eigenständig Marktanalysen und Wettbewerbsbeobachtungen durch
- Du unterstützt die Abteilungsleitung bei der strategischen Weiterentwicklung des Fachbereichs

Dein Profil:

- Du hast ein Studium im Bereich Wirtschaft, Marketing, o.ä. erfolgreich absolviert
- Du verfügst über mindestens drei Jahre Berufserfahrung im B2B-Vertrieb
- Du greifst gerne zum Hörer und gehst aktiv auf potenzielle Kunden zu
- Du kannst Menschen begeistern und hast hohe Qualitätsansprüche an Deine tägliche Arbeit sowie Kommunikation
- Du bist mit den gängigen Office-Programmen bestens vertraut
- Du kommunizierst sicher sowie fehlerfrei in Wort und Schrift und verfügst über gute bis sehr gute Englischkenntnisse
- Du bist belastbar, zuverlässig und kannst Dich hervorragend selbst organisieren
- Du bist flexibel, dynamisch und packst auch gerne an Spieltagen mit an
- Du besitzt einen Führerschein der Klasse B

Wir bieten:

- Ein spannendes Arbeitsumfeld in einem renommierten Fußballverein der 2. Bundesliga
- Die Möglichkeit, eigenverantwortlich zu arbeiten und den Erfolg des Vereins aktiv mitzugestalten
- Ein motiviertes und engagiertes Team sowie eine offene Unternehmenskultur
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Verschiedene Mitarbeiterangebote wie z.B. eine Mitgliedschaft in unserem Verein, Lease-a-Bike-Angebote, betriebliche Altersvorsorge, Saisondauerkarte u.v.m.

Bewerbung:

Bitte schicke uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen, unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittsdatum, digital an:

bewerbung@eintracht.com

Eintracht Braunschweig GmbH & Co. KGaA

Milena Vree

(Leiterin Sponsoring)

Hamburger Straße 210

38112 Braunschweig

Wir freuen uns auf Dich!